



Die Swiss Indoors Basel, der führende Sportanlass der Schweiz, und eines der bedeutendsten Hallentennisturniere der Welt, suchen zur Verstärkung ihres Teams nach Vereinbarung eine/n

Verkaufsmitarbeiter/in Firmenkunden 100% (m/w)

inklusive Hospitality, Sponsoring, Promotion

Ihre Aufgaben

- Selbständige Akquisition und Aufbau neuer Kunden
- Beratung und Betreuung eines bestehenden Kundenkreises
- Umsetzung einer bewährten Verkaufsstrategie
- Sicherstellung der Verkaufsziele

Ihr Profil

- Mit der Tennis- und Sportszene vertraut, hohe Affinität zum Tennis
- Berufserfahrung in einem professionellen Verkaufsumfeld
- Erfahrung im Verkauf und Aussendienst
- Solide Grundausbildung (KV, Wirtschaftsmittelschule, o. Ä.)
- Sicherer Umgang mit MS-Office und Internetapplikationen
- Gewinnende, kommunikative, kontaktfreudige und belastbare Persönlichkeit, die gewissenhaftes und exaktes Arbeiten in einem Team gewohnt ist
- Deutsche Sprache perfekt in Wort und Schrift
Konversationssicher in Englisch und Französisch
- Idealalter zwischen 25 und 40 Jahren

Falls Sie an dieser spannenden und herausfordernden Verkaufsposition mit hoher Identifikation zum Unternehmen sowie seinen Kunden interessiert sind, senden Sie Herrn Michael Spitteler (spitteler@swissindoorsbasel.ch) Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Foto, Lohnvorstellungen, möglicher Arbeitsbeginn und Referenzen zu.