

Die Swiss Indoors Basel, führender Sportanlass der Schweiz, und eines der bedeutendsten Hallentennisturniere der Welt, suchen zur Verstärkung des Teams nach Vereinbarung eine/n

## **Sales Mitarbeiter/in Firmenkunden 100% (m/w/d)**

für die Bereiche Hospitality, Sponsoring und Promotion

### **Ihre Aufgaben**

- Aktiver Beitrag zum Erfolg der Swiss Indoors Basel und Erreichung der Verkaufsziele
- Selbständige Akquise und Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Betreuung und Beratung bestehender Firmenkunden in den Bereichen Hospitality, Sponsoring und Promotion
- Umsetzung einer bewährten Verkaufsstrategie
- Sicherstellung der Verkaufsziele

### **Ihr Profil**

- Kommunikative Verkaufspersönlichkeit mit abschlussstarkem Verhandlungsgeschick
- Gewissenhaftes und exaktes Arbeiten in einem kleinen Team
- Berufserfahrung im Aussendienst und in einem professionellen Verkaufsumfeld
- Mit der Sportszene vertraut, vornehmlich im Tennis
- Abgeschlossene Grundausbildung (KV, Wirtschaftsmittelschule, Verkauf, o.Ä.)
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift, dazu Englisch- und Französischkenntnisse auf Konversationsniveau
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Idealalter zwischen 25 und 45 Jahren

### **Wir bieten Ihnen**

- Ein dynamisches und sportliches Umfeld in einem der renommiertesten Tennisturniere Europas
- Einzigartige und abwechslungsreiche Tätigkeit beim führenden Sportanlass der Schweiz
- Eine herausfordernde und vielseitige Aufgabe mit Verantwortung
- Besuche von Netzwerkanlässen, Messen und Veranstaltungen
- Firmenfahrzeug mit Parkplatz
- 5 Wochen Ferien

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres Teams. Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Lohnvorstellung, möglicher Arbeitsbeginn und Referenzen an Frau Joy Koch (koch@swissindoorsbasel.ch). Für Fragen zur Stelle steht Ihnen Herr Michael Spitteler (spitteler@swissindoorsbasel.ch) gerne zur Verfügung.

**SHOWDOWN**